



OFFRES D'EMPLOI



*Découvrez les offres d'emploi de nos
partenaires du Forum l'Instant
Jeunes Agris*



COLLABORATEUR COMPTABLE SPÉCIALISÉ EN AGRICULTURE

Vous souhaitez intégrer une entreprise forte de ses valeurs associatives, associant la dimension humaine, et favorisant l'autonomie et le travail en confiance.... une entreprise engagée et impliquée sur ses territoires.



Meslay du Maine



rh@53-72.cerfrance.fr

Rejoignez-nous !

Postulez ICI :

<https://urlz.fr/jBxy>



COLLABORATEUR COMPTABLE SPÉCIALISÉ EN AGRICULTURE

Vous souhaitez intégrer une entreprise forte de ses valeurs associatives, associant la dimension humaine, et favorisant l'autonomie et le travail en confiance.... une entreprise engagée et impliquée sur ses territoires.



Sablé-sur-Sarthe



rh@53-72.cerfrance.fr

Rejoignez-nous !

Postulez ICI :

<https://urlz.fr/jBxy>



COLLABORATEUR COMPTABLE SPÉCIALISÉ EN AGRICULTURE

Vous souhaitez intégrer une entreprise forte de ses valeurs associatives, associant la dimension humaine, et favorisant l'autonomie et le travail en confiance.... une entreprise engagée et impliquée sur ses territoires.

 Villaines-la-Juhel

 rh@53-72.cerfrance.fr

Rejoignez-nous !
Postulez ICI :
<https://urlz.fr/jBxy>



COLLABORATEUR COMPTABLE SPÉCIALISÉ EN AGRICULTURE

Vous souhaitez intégrer une entreprise forte de ses valeurs associatives, associant la dimension humaine, et favorisant l'autonomie et le travail en confiance.... une entreprise engagée et impliquée sur ses territoires.

 Ernée

 rh@53-72.cerfrance.fr

Rejoignez-nous !
Postulez ICI :
<https://urlz.fr/jBxy>



CONSEILLER AGRICOLE



Vous souhaitez intégrer une entreprise forte de ses valeurs associatives, associant la dimension humaine, et favorisant l'autonomie et le travail en confiance.... une entreprise engagée et impliquée sur ses territoires.



en Mayenne et
Sarthe



rh@53-72.cerfrance.fr

Rejoignez-nous !

Postulez ICI :
<https://urlz.fr/jBxy>



TECHNICIEN ENVIRONNEMENT



Vous souhaitez intégrer une entreprise forte de ses valeurs associatives, associant la dimension humaine, et favorisant l'autonomie et le travail en confiance.... une entreprise engagée et impliquée sur ses territoires.



St Berthevin



rh@53-72.cerfrance.fr

Rejoignez-nous !

Postulez ICI :
<https://urlz.fr/jBxy>



COLLABORATEUR COMPTABLE SPÉCIALISÉ EN AGRICULTURE

Vous souhaitez intégrer une entreprise forte de ses valeurs associatives, associant la dimension humaine, et favorisant l'autonomie et le travail en confiance.... une entreprise engagée et impliquée sur ses territoires.



Maresché



rh@53-72.cerfrance.fr

Rejoignez-nous !

Postulez ICI :

<https://urlz.fr/jBxy>



COLLABORATEUR COMPTABLE SPÉCIALISÉ EN AGRICULTURE

Vous souhaitez intégrer une entreprise forte de ses valeurs associatives, associant la dimension humaine, et favorisant l'autonomie et le travail en confiance.... une entreprise engagée et impliquée sur ses territoires.



Château-Gontier



rh@53-72.cerfrance.fr

Rejoignez-nous !

Postulez ICI :

<https://urlz.fr/jBxy>



CDI
(H/F)

TECHNICIEN D'INSÉMINATION

INNOVAL est à la recherche de ses futurs Techniciens d'insémination pour la Mayenne. Un métier alliant technique, conseil et commerce !

Au sein d'une équipe de techniciennes/techniciens, et sous la responsabilité du Responsable d'agence, vous accompagnez au quotidien les éleveurs de votre zone dans la reproduction et le renouvellement de leur troupeau.

- Vous réalisez des actes techniques (IA, échographies...),
- Vous réalisez des missions de conseil en génétique et en reproduction,
- Vous développez les ventes de la coopérative avec la promotion de l'ensemble de la gamme produits et services, en lien avec les équipes techniques, marketing et commerciales,
- Vous participez à l'organisation de l'activité et à la vie de l'agence,
- Vous participez à tous les évènements de la vie coopérative.

Vous bénéficierez d'une formation de 3 mois en interne et en centre de formation, qui allie théorie, terrain et accompagnement d'un tuteur*.

Nous vous offrons l'opportunité d'un métier diversifié qui allie expertise technique et relations clients, autonomie et travail d'équipe, au sein d'une coopérative en développement et qui vous offrira des parcours de carrières diversifiés.

* Vous bénéficierez d'une formation spécialisée reconnue au niveau national (CAFTI) dans le cadre d'un contrat de professionnalisation

PROFIL RECHERCHÉ

De formation agricole, vous êtes à l'aise dans la manipulation des animaux et appréciez le travail au sein d'un environnement agricole.

Vous avez un intérêt marqué pour la génétique et une volonté de développer vos connaissances et de les valoriser au profit de nos éleveurs.

Vous êtes autonome, réactif avec un fort esprit d'équipe. Vous avez un excellent relationnel et saurez développer une relation de confiance et de conseil auprès de nos adhérents.



Noyal-sur-Vilaine
(35)

<https://rejoindre.innoval.com/fr/offres/technicien-dinsemination-7873db>



GDS
Mayenne

CDI

CONSEILLER SANITAIRE D'ÉLEVAGE

Le Groupement de Défense Sanitaire de la Mayenne (GDS53) est un organisme agricole. Il coordonne et met en œuvre des actions sanitaires en élevage. Il regroupe 21 collaborateurs investis dans l'accompagnement et le conseil aux éleveurs. Le GDS 53 travaille en étroite relation avec les acteurs de la santé animale (vétérinaires, laboratoires, DDETSPP, SRAL, organismes de recherche ...), les autres GDS départementaux et régionaux constitués en réseau et l'ensemble des organisations professionnelles agricoles.

MISSIONS :

- Mise en place et suivi des actions sanitaires dans les élevages de ruminants : gestion administrative et technique / appui pour la valorisation des données issues de la veille sanitaire / appuis individuels sur le terrain ;
- Appui au développement de nouveaux programmes sanitaires pour l'ensemble des sections d'élevage ;
- Relationnel technique avec les éleveurs, les vétérinaires et autres partenaires du monde de l'élevage ;
- Développement d'outils de sensibilisation et de communication auprès des adhérents ;
- Organisation et animation de formations et réunions d'éleveurs ;
- Contribution aux différentes démarches qualités (Cofrac, SMQ).

PROFIL RECHERCHÉ :

- Formation BAC+2 ou équivalent.
- Expérience en santé animale souhaitée
- Bonne connaissance du monde de l'élevage ;
- Aptitudes relationnelles et sens du travail en équipe.

CONDITIONS D'EMPLOI :

- Déplacements uniquement dans le département de la Mayenne ;
- Poste à pourvoir immédiatement ;
- Voiture de service et téléphone ;
- Rémunération : Suivant compétence et expérience.(25K minimum + avantages entreprise)



Changé (53)

Lettre de motivation à l'attention de Monsieur le Directeur Technique - GDS53 + CV
Préférence pour les candidatures par e-mail : cyril.boulay_gds53@reseaugds.com



CDI
(H/F)

CONSEILLER AGRICULTEURS

En postulant au sein du Crédit Agricole Anjou Maine, vous choisissez de rejoindre le 1er recruteur et employeur Banque et Assurances du territoire Maine-et-Loire, Mayenne et Sarthe ! Grâce à son implantation, la Caisse régionale est incontournable des grands, comme des petits projets sur le territoire. Elle se caractérise par sa forte présence sur l'ensemble de ses marchés (particuliers, banque privée / patrimoniaux, professionnels, entreprises, agriculteurs). Intégrer le Crédit Agricole c'est développer vos compétences commerciales tout en ayant la volonté d'apporter les meilleurs conseils.

Au CREDIT AGRICOLE, l'Humain est au cœur de notre projet d'entreprise et de nos actions.

Une idée préconçue ? Non, une réalité qui rythme nos activités au quotidien.

Notre maillage local ? Une force nous permettant d'accompagner nos clients dans tous leurs projets et d'être présent à chaque étape de leur vie.

Ce qui nous anime ? Le développement de la vie locale et de notre territoire, tout comme le bien-être de nos collaborateurs. C'est pourquoi le Crédit Agricole Anjou Maine a lancé le modèle d'organisation 100% Conseillers. Est-ce que se sentir utile dans son job ne serait-ce pas tout simplement d'aider vos clients à bâtir, consolider leurs projets de vie ?

Vous souhaitez contribuer au monde agricole de demain, c'est ce que nous vous proposons au travers du métier de Conseiller Agri au Crédit Agricole Anjou Maine !

Votre proactivité vous permettra de gérer au mieux vos rendez-vous prévus et de courtoisie avec votre portefeuille d'exploitants. 90% de vos actions gravitent autour du crédit ; vous co-construisez une relation basée sur la confiance avec les agriculteurs.

Vous êtes leur interlocuteur privilégié pour la gestion de l'entreprise et de la vie privée. Vous êtes également proactifs sur les placements, les assurances mais aussi sur l'épargne et la gestion des comptes courants de vos clients.

Jamais seul ! En fonction des projets et encours gérés vous pouvez vous appuyer sur notre réseau d'administrateurs locaux (bénévoles, commerçants, salariés, ...) et d'experts en filière ; ils vous accompagnent sur vos dossiers en toute bienveillance pour apporter une solution clé en main à vos clients exploitants.

Au-delà d'une réelle synergie et de belles rencontres, vous vous enrichissez saison après saison, de connaissances du monde agricole qui vous entoure.

Votre investissement, votre disponibilité et votre curiosité vous apporteront des opportunités d'évolution appréciables, via notre organisation d'agences.

CONSEILLER AGRICULTEURS

Chez nous, c'est 100% Humain, 100% Digital ! Et oui, nous avons tous les avantages d'une structure dans l'air du temps.

Parce qu'au Crédit Agricole Anjou Maine, c'est un vaste panel de métiers qui vous attend, des formations sont proposées pour apprendre, comprendre et évoluer !

Vous l'aurez compris, l'Humain est au cœur de notre activité, de nos actions et être solidaire, c'est essentiel ! Solidarité entre collègues, avec les clients, pour un accompagnement sur-mesure.

PROFIL

Vous avez validé un BAC+2 ou avez une expérience confirmée dans le domaine bancaire sur une clientèle de particuliers, professionnels ou agriculteurs.

La fibre commerciale fait partie de votre ADN et la satisfaction client est votre priorité ! Alors tout commence ici !

#espritd'équipe #contactclient #digital #forcedeposition #àlécoute #mondeagricole #saisonnalité #mondededemain

Nous recrutons des conseillers spécialisés dans la relation bancaire avec des clients Agriculteurs pour pallier à nos futurs besoins au sein des agences du Nord du département de la Mayenne.

Nous vous proposons un parcours d'intégration et de formation sur plusieurs mois pour vous préparer au mieux à un futur poste de Conseiller Clientèle d'Agriculteurs.

Dans le cadre de notre processus de recrutement, nous sommes susceptibles de vous inviter à un entretien vidéo à réaliser sur la plateforme de recrutement ICIMS.

Pour être connecté à notre actualité, rejoignez- nous sur LinkedIn.

<https://www.linkedin.com/company/cr%C3%A9dit-agricole-anjoumaine/mycompany/?viewAsMember=true>

Parce que le handicap ne doit plus être un handicap en entreprise, les Caisses régionales de Crédit Agricole s'engagent depuis 2006 dans une politique volontariste en faveur du recrutement et du maintien dans l'emploi de leurs collaborateurs et futurs collaborateurs en situation de handicap, sur le seul critère des compétences.





CDI
(H/F)

CONSEILLER AGRICULTEURS

En postulant au sein du Crédit Agricole Anjou Maine, vous choisissez de rejoindre le 1er recruteur et employeur Banque et Assurances du territoire Maine-et-Loire, Mayenne et Sarthe ! Grâce à son implantation, la Caisse régionale est incontournable des grands, comme des petits projets sur le territoire. Elle se caractérise par sa forte présence sur l'ensemble de ses marchés (particuliers, banque privée / patrimoniaux, professionnels, entreprises, agriculteurs). Intégrer le Crédit Agricole c'est développer vos compétences commerciales tout en ayant la volonté d'apporter les meilleurs conseils.

Au CREDIT AGRICOLE, l'Humain est au cœur de notre projet d'entreprise et de nos actions.

Une idée préconçue ? Non, une réalité qui rythme nos activités au quotidien.

Notre maillage local ? Une force nous permettant d'accompagner nos clients dans tous leurs projets et d'être présent à chaque étape de leur vie.

Ce qui nous anime ? Le développement de la vie locale et de notre territoire, tout comme le bien-être de nos collaborateurs. C'est pourquoi le Crédit Agricole Anjou Maine a lancé le modèle d'organisation 100% Conseillers. Est-ce que se sentir utile dans son job ne serait-ce pas tout simplement d'aider vos clients à bâtir, consolider leurs projets de vie ?

Vous souhaitez contribuer au monde agricole de demain, c'est ce que nous vous proposons au travers du métier de Conseiller Agri au Crédit Agricole Anjou Maine !

Votre proactivité vous permettra de gérer au mieux vos rendez-vous prévus et de courtoisie avec votre portefeuille d'exploitants. 90% de vos actions gravitent autour du crédit ; vous co-construisez une relation basée sur la confiance avec les agriculteurs.

Vous êtes leur interlocuteur privilégié pour la gestion de l'entreprise et de la vie privée. Vous êtes également proactifs sur les placements, les assurances mais aussi sur l'épargne et la gestion des comptes courants de vos clients.

Jamais seul ! En fonction des projets et encours gérés vous pouvez vous appuyer sur notre réseau d'administrateurs locaux (bénévoles, commerçants, salariés, ...) et d'experts en filière ; ils vous accompagnent sur vos dossiers en toute bienveillance pour apporter une solution clé en main à vos clients exploitants.

Au-delà d'une réelle synergie et de belles rencontres, vous vous enrichissez saison après saison, de connaissances du monde agricole qui vous entoure.

Votre investissement, votre disponibilité et votre curiosité vous apporteront des opportunités d'évolution appréciables, via notre organisation d'agences.

CONSEILLER AGRICULTEURS

Chez nous, c'est 100% Humain, 100% Digital ! Et oui, nous avons tous les avantages d'une structure dans l'air du temps.

Parce qu'au Crédit Agricole Anjou Maine, c'est un vaste panel de métiers qui vous attend, des formations sont proposées pour apprendre, comprendre et évoluer !

Vous l'aurez compris, l'Humain est au cœur de notre activité, de nos actions et être solidaire, c'est essentiel ! Solidarité entre collègues, avec les clients, pour un accompagnement sur-mesure.

PROFIL

Vous avez validé un BAC+2 ou avez une expérience confirmée dans le domaine bancaire sur une clientèle de particuliers, professionnels ou agriculteurs.

La fibre commerciale fait partie de votre ADN et la satisfaction client est votre priorité ! Alors tout commence ici !

#espritd'équipe #contactclient #digital #forcedeposition #àlécoute #mondeagricole #saisonnalité #mondededemain

Nous recrutons des conseillers spécialisés dans la relation bancaire avec des clients Agriculteurs pour pallier à nos futurs besoins au sein des agences du Nord du département de la Mayenne.

Nous vous proposons un parcours d'intégration et de formation sur plusieurs mois pour vous préparer au mieux à un futur poste de Conseiller Clientèle d'Agriculteurs.

Dans le cadre de notre processus de recrutement, nous sommes susceptibles de vous inviter à un entretien vidéo à réaliser sur la plateforme de recrutement ICIMS.

Pour être connecté à notre actualité, rejoignez- nous sur LinkedIn.

<https://www.linkedin.com/company/cr%C3%A9dit-agricole-anjoumaine/mycompany/?viewAsMember=true>

Parce que le handicap ne doit plus être un handicap en entreprise, les Caisses régionales de Crédit Agricole s'engagent depuis 2006 dans une politique volontariste en faveur du recrutement et du maintien dans l'emploi de leurs collaborateurs et futurs collaborateurs en situation de handicap, sur le seul critère des compétences.





CDI
(H/F)

CONSEILLER COMMERCIAL PARTICULIERS

Groupama Centre Manche est un acteur de l'assurance incontournable sur son territoire. En quelques chiffres c'est : 1300 collaborateurs, 8 départements (14.27.28.50.53.61.72.76), un Chiffre d'affaires 2021 de 530 millions d'euros et 300 000 sociétaires.

Nous recherchons pour notre agence d'Ernée notre futur(e) Conseiller(ère) Commercial(e) sur le marché des particuliers ! L'aventure Groupama, c'est avant tout une histoire de rencontres et de valeurs fortes. Nous te donnons les moyens de vivre une expérience professionnelle qui te ressemble.

MISSIONS :

- Motivé(e) par la vente et le conseil, tu développeras et fidéliseras un portefeuille de clients auprès d'une clientèle de particuliers,
- Au sein d'une agence, ta mission consistera à commercialiser une vaste gamme de produits au quotidien : des assurances de biens et de personnes, de banque et d'épargne,
- Tu mèneras une prospection active sur ton marché pour conquérir de nouveaux clients sur un secteur géographique donné,
- Véritable acteur auprès de tes clients, tu sauras détecter leurs besoins et leur proposer des solutions adaptées dans une relation de confiance et de proximité,
- Tu t'engageras sur l'atteinte d'objectifs commerciaux concrets et la satisfaction des clients.

PROFIL RECHERCHÉ :

- BAC+2, Expérience requise moins de 2 ans
- Fibre commerciale : dynamique, tu maîtrises les techniques de négociation et de vente,
- Tes principales qualités se résument en quelques mots : ambitieux(se), perspicace et proactif(ve),
- Goût du challenge : tu es capable de mobiliser ton énergie pour atteindre tes objectifs !

Nous attendons de toi que tu participes à notre croissance et que tu complètes nos équipes passionnées et talentueuses !

**Es-tu prêt(e) à te challenger ?
Ça te tente ? Alors postule maintenant !**



Ernée (53)

Date limite de dépôt des candidatures : 08/11/2022

recrutement@groupama-cm.fr



Groupama
CENTRE MANCHE
la vraie vie s'assure ici

CDI
(H/F)

CONSEILLER COMMERCIAL PARTICULIERS

Groupama Centre Manche est un acteur de l'assurance incontournable sur son territoire. En quelques chiffres c'est : 1300 collaborateurs, 8 départements (14.27.28.50.53.61.72.76), un Chiffre d'affaires 2021 de 530 millions d'euros et 300 000 sociétaires.

Nous recherchons pour notre agence d'Ernée notre futur(e) Conseiller(ère) Commercial(e) sur le marché des particuliers ! L'aventure Groupama, c'est avant tout une histoire de rencontres et de valeurs fortes. Nous te donnons les moyens de vivre une expérience professionnelle qui te ressemble.

MISSIONS :

- Motivé(e) par la vente et le conseil, tu développeras et fidéliseras un portefeuille de clients auprès d'une clientèle de particuliers,
- Au sein d'une agence, ta mission consistera à commercialiser une vaste gamme de produits au quotidien : des assurances de biens et de personnes, de banque et d'épargne,
- Tu mèneras une prospection active sur ton marché pour conquérir de nouveaux clients sur un secteur géographique donné,
- Véritable acteur auprès de tes clients, tu sauras détecter leurs besoins et leur proposer des solutions adaptées dans une relation de confiance et de proximité,
- Tu t'engageras sur l'atteinte d'objectifs commerciaux concrets et la satisfaction des clients.

PROFIL RECHERCHÉ :

- BAC+2, Expérience requise moins de 2 ans
- Fibre commerciale : dynamique, tu maîtrises les techniques de négociation et de vente,
- Tes principales qualités se résument en quelques mots : ambitieux(se), perspicace et proactif(ve),
- Goût du challenge : tu es capable de mobiliser ton énergie pour atteindre tes objectifs !

Nous attendons de toi que tu participes à notre croissance et que tu complètes nos équipes passionnées et talentueuses !

**Es-tu prêt(e) à te challenger ?
Ça te tente ? Alors postule maintenant !**



Evron (53)

Date limite de dépôt des candidatures : 08/11/2022

recrutement@groupama-cm.fr



Groupama
CENTRE MANCHE
la vraie vie s'assure ici

**CDI
(H/F)**

CONSEILLER COMMERCIAL PARTICULIERS

Groupama Centre Manche est un acteur de l'assurance incontournable sur son territoire. En quelques chiffres c'est : 1300 collaborateurs, 8 départements (14.27.28.50.53.61.72.76), un Chiffre d'affaires 2021 de 530 millions d'euros et 300 000 sociétaires.

Nous recherchons pour notre agence d'Ernée notre futur(e) Conseiller(ère) Commercial(e) sur le marché des particuliers ! L'aventure Groupama, c'est avant tout une histoire de rencontres et de valeurs fortes. Nous te donnons les moyens de vivre une expérience professionnelle qui te ressemble.

MISSIONS :

- Motivé(e) par la vente et le conseil, tu développeras et fidéliseras un portefeuille de clients auprès d'une clientèle de particuliers,
- Au sein d'une agence, ta mission consistera à commercialiser une vaste gamme de produits au quotidien : des assurances de biens et de personnes, de banque et d'épargne,
- Tu mèneras une prospection active sur ton marché pour conquérir de nouveaux clients sur un secteur géographique donné,
- Véritable acteur auprès de tes clients, tu sauras détecter leurs besoins et leur proposer des solutions adaptées dans une relation de confiance et de proximité,
- Tu t'engageras sur l'atteinte d'objectifs commerciaux concrets et la satisfaction des clients.

PROFIL RECHERCHÉ :

- BAC+2, Expérience requise moins de 2 ans
- Fibre commerciale : dynamique, tu maîtrises les techniques de négociation et de vente,
- Tes principales qualités se résument en quelques mots : ambitieux(se), perspicace et proactif(ve),
- Goût du challenge : tu es capable de mobiliser ton énergie pour atteindre tes objectifs !

Nous attendons de toi que tu participes à notre croissance et que tu complètes nos équipes passionnées et talentueuses !

**Es-tu prêt(e) à te challenger ?
Ça te tente ? Alors postule maintenant !**



Mayenne (53)

Date limite de dépôt des candidatures : 08/11/2022

recrutement@groupama-cm.fr



Groupama
CENTRE MANCHE
la vraie vie s'assure ici

CDI
(H/F)

CONSEILLER COMMERCIAL PARTICULIERS

Groupama Centre Manche est un acteur de l'assurance incontournable sur son territoire. En quelques chiffres c'est : 1300 collaborateurs, 8 départements (14.27.28.50.53.61.72.76), un Chiffre d'affaires 2021 de 530 millions d'euros et 300 000 sociétaires.

Nous recherchons pour notre agence d'Ernée notre futur(e) Conseiller(ère) Commercial(e) sur le marché des particuliers ! L'aventure Groupama, c'est avant tout une histoire de rencontres et de valeurs fortes. Nous te donnons les moyens de vivre une expérience professionnelle qui te ressemble.

MISSIONS :

- Motivé(e) par la vente et le conseil, tu développeras et fidéliseras un portefeuille de clients auprès d'une clientèle de particuliers,
- Au sein d'une agence, ta mission consistera à commercialiser une vaste gamme de produits au quotidien : des assurances de biens et de personnes, de banque et d'épargne,
- Tu mèneras une prospection active sur ton marché pour conquérir de nouveaux clients sur un secteur géographique donné,
- Véritable acteur auprès de tes clients, tu sauras détecter leurs besoins et leur proposer des solutions adaptées dans une relation de confiance et de proximité,
- Tu t'engageras sur l'atteinte d'objectifs commerciaux concrets et la satisfaction des clients.

PROFIL RECHERCHÉ :

- BAC+2, Expérience requise moins de 2 ans
- Fibre commerciale : dynamique, tu maîtrises les techniques de négociation et de vente,
- Tes principales qualités se résument en quelques mots : ambitieux(se), perspicace et proactif(ve),
- Goût du challenge : tu es capable de mobiliser ton énergie pour atteindre tes objectifs !

Nous attendons de toi que tu participes à notre croissance et que tu complètes nos équipes passionnées et talentueuses !

**Es-tu prêt(e) à te challenger ?
Ça te tente ? Alors postule maintenant !**



Mayenne (53)

Date limite de dépôt des candidatures : 08/11/2022

recrutement@groupama-cm.fr



Groupama
CENTRE MANCHE
la vraie vie s'assure ici

**CDI
(H/F)**

CONSEILLER CLIENTÈLE AGRICOLE MAYENNE

Groupama Centre Manche est un acteur de l'assurance incontournable sur son territoire. En quelques chiffres c'est : 1300 collaborateurs, 8 départements (14.27.28.50.53.61.72.76), un Chiffre d'affaires 2021 de 530 millions d'euros et 300 000 sociétaires.

Notre équipe Développement Commercial recherche un(e) Conseiller(e) Clientèle Agricole pour son agence à Mayenne ! L'aventure Groupama c'est avant tout une histoire de rencontres et de valeurs fortes. Nous te donnons les moyens de vivre une expérience professionnelle qui te ressemble.

Tu aimes les challenges et tu as une première expérience réussie dans le secteur commercial ou dans le domaine agricole ?

MISSIONS :

- Développer et fidéliser un portefeuille de clients auprès d'une clientèle d'exploitants agricoles,
- Commercialiser une vaste gamme de produits : assurance de biens et de personnes, épargne, banque au quotidien,
- Mener une prospection active sur ton futur marché pour conquérir de nouveaux clients sur un secteur géographique donné,
- T'engager sur l'atteinte d'objectifs commerciaux concrets et la satisfaction de tes clients.

Véritable acteur(trice) auprès de tes clients, tu sauras détecter leurs besoins et leur proposer des solutions adaptées dans une relation de confiance et de proximité !

PROFIL RECHERCHÉ :

- De formation supérieure (BAC+2) idéalement dans le domaine Commercial, Agricole, de l'Assurance ou Bancaire, tu justifies d'une expérience commerciale réussie (une connaissance du milieu agricole serait un plus),
- Tu as le goût des challenges, un sens aigu de la négociation et de l'organisation ainsi qu'un réel sens du service client !

Rejoindre Groupama Centre Manche c'est bénéficier :

- De conditions de travail agréables et d'une équipe à taille humaine,
- De possibilités d'évolutions professionnelles sur l'ensemble de notre territoire,
- De nombreux avantages entreprise : titres-restaurant, socle social attrayant, avantage sur la tarification assurance Groupama...



Mayenne (53)

Prêt(e) à t'investir et à te challenger ? Alors postule en ligne ou envoie ton CV à :
recrutement@groupama-cm.fr



Groupama
CENTRE MANCHE
la vraie vie s'assure ici

**CDI
(H/F)**

CONSEILLER CLIENTÈLE AGRICOLE CRAON

Groupama Centre Manche est un acteur de l'assurance incontournable sur son territoire. En quelques chiffres c'est : 1300 collaborateurs, 8 départements (14.27.28.50.53.61.72.76), un Chiffre d'affaires 2021 de 530 millions d'euros et 300 000 sociétaires.

Notre équipe Développement Commercial recherche un(e) Conseiller(e) Clientèle Agricole pour son agence à Mayenne ! L'aventure Groupama c'est avant tout une histoire de rencontres et de valeurs fortes. Nous te donnons les moyens de vivre une expérience professionnelle qui te ressemble.

Tu aimes les challenges et tu as une première expérience réussie dans le secteur commercial ou dans le domaine agricole ?

MISSIONS :

- Développer et fidéliser un portefeuille de clients auprès d'une clientèle d'exploitants agricoles,
- Commercialiser une vaste gamme de produits : assurance de biens et de personnes, épargne, banque au quotidien,
- Mener une prospection active sur ton futur marché pour conquérir de nouveaux clients sur un secteur géographique donné,
- T'engager sur l'atteinte d'objectifs commerciaux concrets et la satisfaction de tes clients.

Véritable acteur(trice) auprès de tes clients, tu sauras détecter leurs besoins et leur proposer des solutions adaptées dans une relation de confiance et de proximité !

PROFIL RECHERCHÉ :

- De formation supérieure (BAC+2) idéalement dans le domaine Commercial, Agricole, de l'Assurance ou Bancaire, tu justifies d'une expérience commerciale réussie (une connaissance du milieu agricole serait un plus),
- Tu as le goût des challenges, un sens aigu de la négociation et de l'organisation ainsi qu'un réel sens du service client !

Rejoindre Groupama Centre Manche c'est bénéficier :

- De conditions de travail agréables et d'une équipe à taille humaine,
- De possibilités d'évolutions professionnelles sur l'ensemble de notre territoire,
- De nombreux avantages entreprise : titres-restaurant, socle social attrayant, avantage sur la tarification assurance Groupama...



Craon (53)

Prêt(e) à t'investir et à te challenger ? Alors postule en ligne ou envoie ton CV à :
recrutement@groupama-cm.fr



CDI
(H/F)

AGENT D'ÉLEVAGE PORCIN



Exploitation agricole de 300 truies (naisseur engraisseur partiel) et vaches salers sur le secteur de Chailland recherche un agent d'élevage porcin H/F pour rejoindre son équipe de 3 personnes.

Vos principales missions seront :

- Alimentation,
- Inséminations,
- Suivi des mises-bas,
- Surveillance et soins aux animaux,
- Entretien et nettoyage des locaux
- Etc...

Toute personne étant rigoureuse, observatrice et animalière, même débutante est la bienvenue.

Nous recherchons un collaborateur pour un CDI temps plein 39h, qui accepte de travailler 1 weekend toutes les 3 semaines (flexibilité).



Secteur Chailland
EARL Les Horizons



haslevincent@gmail.com



APPRENTI POUR DIPLÔME BTS OU CS AGRICOLE

Recherche apprenti pour diplôme BTS ou CS pour une exploitation polyculture élevage du Sud
Mayenne. 3 ateliers (laitier, volaille et culture)



Sud Mayenne



[06 25 25 50 65](tel:0625255065)